

Unser Auftraggeber ist ein namhafter pharmazeutischer Hersteller in Südwestdeutschland und in seinem Segment unangefochtener Marktführer im deutschsprachigen Raum. Die Produkte werden über ein Netz von Handelspartnern weltweit vertrieben, innerhalb der EU werden verschiedene Ansätze verfolgt. Für den weiteren Ausbau in Europa suchen wir Sie als

Area Sales Manager Europe (m,w,d)

Ihre Aufgaben:

- Sie tragen die Verantwortung für die europäischen Aktivitäten und haben dabei einen großen Gestaltungsspielraum
- Sie suchen Partner (Logistik und / oder Vertrieb) für unsere Produkte, legen Marktpotentiale fest und unterstützen die Aktivitäten der Key Accounts
- Nach Einarbeitung tragen Sie die P/L Verantwortung für Europa mit Ausnahme Deutschland und Österreich.
- Sie werden von einem kleinen Team erfahrener Mitarbeiter unterstützt, die Einarbeitung erfolgt durch einen Geschäftsführer

Ihr Profil:

- Sie sind erfahren im Vertrieb pharmazeutischer Produkte und kennen den sich im Wandel befindenden europäischen Markt, die Präferenzen der Key Accounts, sowie die Methoden wirksamer Werbung für Fachkreise und Endverbraucher
- Ihr gutes Marktverständnis wird ergänzt durch Verhandlungsgeschick und kaufmännisches Denken
- Sie zeichnen sich durch hohes Verantwortungsbewusstsein aus und verfügen über ein sicheres und verbindliches Auftreten. Sie beherrschen vertragssicheres Englisch und idealerweise weitere Sprachen
- Organisation, Flexibilität, gute Umgangsformen, Weitblick, aber auch die Fähigkeit, Detailarbeit zu leisten liegt in Ihrem Wesen

Die Dotierung entspricht den hohen Erwartungen an diese Aufgabe und wird durch aktives Gesundheitsmanagement, sowie attraktive Sozialleistungen ergänzt.

Sie wollen mehr erfahren? Dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Gehaltswunsch und frühestem Eintritt an: bewerbung@rspersonal.de